

創業塾2020

上越スタートアップキャンパス



未来を自分でつくること。

これが未来を予測する最も簡単な方法なんだ。

開催日程：令和2年9月12日～11月14日の毎週土曜日

時間：13:00～16:20 (受付12:30～)

対象：創業をお考えの方、創業後間もない方など事業について学びたい方

講師：東京製薬(株) 取締役 中嶋 敏夫 氏
(有)MCA 代表取締役 小松 俊樹 氏
MMC総合コンサルティング(株) 中小企業診断士/社会保険労務士 和栗 聖 氏
関東信越税理士会高田支部 派遣税理士 品田 慶一 氏
(株)バランシングロック 代表取締役 横山 裕孝 氏
(株)日本政策金融公庫高田支店 融資課長 今村 弘毅 氏
(株)日本政策金融公庫北関東信越創業支援センター 所長 大和 傑 氏
上越信用金庫 取引先支援部 次長 齊川 尚宏 氏
新潟県信用保証協会 上越支店 副支店長 高橋 智彦 氏

受講料：無料

定員：25名 (締め切り前でも定員になり次第締め切ります)

会場：上越商工会議所 若しくは、Zoomミーティングルーム
(上越市新光町1-10-20)

お申込み：9月4日(金) 締め切り
裏面の申込書によるお申し込み、若しくは、
QRコード、メールにてお申し込みください

お問合せ先：上越商工会議所 中小企業相談所
Tel:025-525-1185/Fax:025-522-0171
E-mail:joetsu.sougyou@gmail.com



会場アクセス
マップ



受講申込み
QRコード

∞∞∞ 留意事項 ∞∞∞

- ・発熱がある方、体調が優れない方のご来場をお断りする場合があります。
- ・ご来場の際は、マスクの着用、手指の消毒をお願いいたします。

! Zoom受講について !

- ・会場での集合講座を基本としますが、Zoomで受講される場合は、カメラ機能がついた機器を事前にご準備ください。
- ・Zoomの動作環境、操作方法等は、事前に確認をお願いいたします。
- ・使用機器や通信環境の不具合により、講座を受講できない、或いは中断する場面も想定されますが、当方では責任を負いかねますので、予めご了承ください。
- ・その他、受講に関わる留意事項については、受講申込み後に別途ご連絡いたします。

主催：上越商工会議所 中小企業相談所

共催：新井商工会議所、糸魚川商工会議所、上越市、妙高市、(株)日本政策金融公庫高田支店、上越信用金庫、関東信越税理士会高田支部、新潟県信用保証協会 上越支店、上越市創業支援ネットワーク (構成機関：上越市、上越信用金庫、(株)日本政策金融公庫高田支店、(株)第四銀行、(株)北越銀行、(株)八十二銀行、(株)大光銀行、新潟県信用組合、上越商工会議所)

※本事業は、上越市並びに妙高市の創業支援事業計画に基づき実施する「特定創業支援事業」です。5日以上の受講かつ、4つの知識(経営、財務、販路開拓、人材育成)を身につけられた方が、上越市、妙高市が発行する証明書を受けることで各種支援を受けられます。

お申し込み、
お問合せは、
こちらまで



上越商工会議所 中小企業相談所
Tel:025-525-1185 Fax:025-522-0171
E-mail:joetsu.sougyou@gmail.com



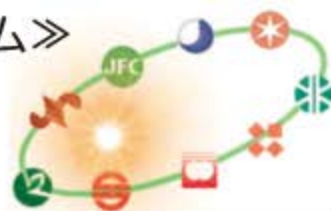
受講申込みQRコード

《創業塾2020 上越スタートアップキャンパス カリキュラム》

日程:令和2年9月12日～11月14日の毎週土曜日

時間:13:00～16:20 ※カリキュラムは状況により変更となる場合もあります

※各講座は、会場での集合講座を基本としますが、Zoomによる同時配信もします



講座	開催日	テ - マ	内 容 / 講 師	
			第1部 13:00～14:40	第2部 14:50～16:20
第1講座 (会議所/Zoom)	9/12	小さく産んで大きく育てよう 創業までの道のり、思い描いている事業を具体化するためのポイントについて解説していただきます また、卒業生から創業の実体験をお話していただきます	オリエンテーション 市場にある「不」の解消 ～求めている顧客、求められている市場～ (14:00迄) 販路開拓	卒業生体験談 講師:小松俊樹 (15:50～)
第2講座 (会議所/Zoom)	9/19		今日からあなたも経営者① ～事業イメージから収支計画の作成～ 経 営 講師:中嶋敏夫	金融機関から見た創業者の傾向 経 営 講師:齊川尚宏 新潟県信用保証協会の紹介 講師:高橋智彦
第3講座 (会議所/Zoom)	9/26	顧客のココロをがっちり掴む 商品?サービス?・・・継続して来店していただくなくては、事業は続かないもの	実践マーケティング ～参入を目指す市場の分析～ 販路開拓 講師:小松俊樹	創業期の集客 ～Googleマイビジネスの活用～ 販路開拓 講師:横山裕孝
第4講座 (会議所/Zoom)	10/ 3	他の創業者はどんなところに着目して創業されたのか、マーケティングや金融機関からみた事例をふまえて解説していただきます	今日からあなたも経営者② ～資金繰り計画とオープンまでのスケジュール～ 経 営 講師:中嶋敏夫	事業資金の調達 ～自己資金と融資の活用～ 財 務 講師:今村弘毅、大和 傑
第5講座 (会議所/Zoom)	10/10		市場が認めたヒット賞 ～成功事例の着眼点～ 販路開拓 講師:小松俊樹	オンラインツールの活用 ～ネットサービスを活用したマーケティング～ 販路開拓 講師:横山裕孝
第6講座 (会議所/Zoom)	10/17	夢をかなえる創業計画 事業を始めるのは簡単ですが、継続していくには、顧客が求めるサービスの提供やお金が入り出す計画(収支計画)も必要です 収支計画の立て方、また経営に必要な労務管理、税金や納税について解説していただきます	人材と人材 ～知っておかなきゃいけない労務の基礎～ 人材育成 講師:和栗 聖	事業主が知っておきたい経理の基礎 ～記帳、帳面が必要なわけ～ 財 務 講師:品田慶一
第7講座 (会議所/Zoom)	10/24		商いの成績表 決算書の読み方 ～B/S、P/L、C/F～ 財 務 講師:品田慶一	これからの人材(財)の育て方 ～経営者と従業員のコミュニケーション～ 人材育成 講師:和栗 聖
第8講座 (会議所/Zoom)	10/31		えっ!?こんなはずじゃなかった ～事業継続の分岐点～ 経 営 講師:中嶋敏夫	創業前の諸手続 ～各種書類の届け出先やしておいたほうがいいこと～
第9講座 (会議所)	11/ 7	創業計画の最終チェック	個別相談会～あなたの創業計画を講師陣とマンツーマンでブラッシュアップ!～ 講師:中嶋敏夫、小松俊樹、品田慶一、和栗 聖、今村弘毅、齊川尚宏	
第10講座 (懇親会場)	11/14	創業計画プレゼンテーション 交流会	各自創業計画の発表、並びに講師陣からの講評、修了証書授与 講師陣、卒業生を交えての交流会 ※別途実費頂戴します	

修了証書の発行について:下記①～③の要件を全て満たす必要があります

①全講座日程のうち5日以上を受講(出席)が確認できること、②第1～8講座において4つの知識(経営、財務、販路開拓、人材育成)について、それぞれ最低一コマ以上の受講(出席)が確認できること、③第9講座若しくは、第10講座を受講(出席)が確認でき、かつ創業計画書を提出していること

(ふりがな) お名前	年齢	連絡先(日中連絡の取れる番号)
(男・女)	歳	
ご住所 〒		E-mail(送受信、ファイルの添付等ができるメールアドレス)
現在のご職業(いずれかに○をして下さい) 会社経営者、 個人事業主、 会社役員、 会社員、 主婦、 学生、 求職中、 その他()		
創業(予定)の事業若しくは、開業済みの事業内容について、ご記載または、○をしてください	開業時期: _____年_____月頃	創業(予定) または 開業済み
	業 種: 製造業、卸売業、小売業、飲食業、不動産業、サービス業、IT関連、その他(_____)	
	事業内容: (_____)	

※ご記入いただきました内容については、本事業に関すること他、各種セミナー等のご案内に使用致します。

※Zoomで受講される場合は、出席確認のため、ビデオの開始(顔出し)にさせていただきますようお願いいたします。